



曽根田通信

第71号
令和3年10月

株式会社追客力 電話：03-4455-9265 F A X：03-5539-4783

■■■この曽根田通信は、私達がこれまでご縁のあった方にだけ差し上げている個人通信です■■■
緊急事態宣言が解除され、いろいろな秋が堪能できそうです！スポーツの秋は十分に味わっています。
今度は食欲の秋を楽しみつつ、紅葉に囲まれた温泉にもつかりたい…

◆人生初の船釣り！◆

クライアント様のお誘いで、人生初めての船釣りを体験してきました！場所は木更津、プレジャーボートをレンタルしての釣りです。

当日、早く到着する予定が、朝の渋滞にはまってしまい、10分ほど遅刻。お誘いいただいたにもかかわらず大反省！

当日は天気良く、暑すぎない気候。船で沖に出ると風がとても気持ちいい。爽快！

船には釣り用に魚影探知機もついてます。

船長が「じゃあここで釣ってみましょう！」と号令。一斉に竿を海に入れます。しかし、なかなか思うようなアタリが来ない…

15分もすると、船長が「じゃあ次のポイントに移動しますよー！」と再び船を

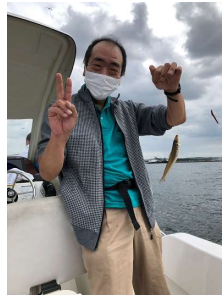
移動させます。船釣りは魚影探知機を見ながら、ポイントを移動できるという醍醐味がありますね。

次のポイントで竿を入れると、みんなの竿にアタリが！爆釣か！？上げてみるとなんとフグのオンパレード！さらに竿を入れると、今度は針と

糸ごと食いちぎられている…フグの仕業ですね。

20分ほどで仕掛けが3つもだめになりました。それでも、様々な魚が釣れて、アジ、ハゼ、シロギス、カサゴ、中にはアカエイ（毒持ち）を釣った方も。

爆釣とはいきませんでしたが、初めての船釣りはとても楽しかったです。船舶免許が欲しくなってきましたよ！（曽根田）



◆人生初のマラソン大会◆

人生初のハーフマラソンに参加してきました！初めての公式大会。ちょっと興奮していました。

スタートしてなぜか前の集団に。これが普段のペースよりもkmあたり1:30も早い！

スタートダッシュ！といえば聞こえはいいのですが、後で調べてみたらスタートダッシュをすると後半、足が疲労して走りきれないとか。ご多分に漏れず10キロも走らないうちに足が重い…

さらにこの日は台風一過の晴天。気温が30度近くまで上がり夏日に。

実はこれまでランニングは夕方や夜ばかりで、太陽の光が降り注ぐ下で走った経験がありません。暑さにやれてしまい、15キロほどで意識朦朧に…熱中症？棄権したほうがいいのか!?



しかし、息子も見に来ているし、ここであきらめるわけにはいかない。

3キロほど歩き、その間に熱気を冷まします。心配してくれた息子が並走してくれました。そして、ラスト2kmは再び走り、なんとか完走。

結果は2時間20分と悔いが残る結果に。しかし、初めての公式大会でたくさんの学びがありました。自己流ではなく、本を読んでトレーニングをブラッシュアップするきっかけになりました。

年明けを目標に、諸先輩方の叢智を取り入れて、再チャレンジしようと思います！

（曽根田）



◆ 集客・追客サブリ ◆

メールマガジン配信のノウハウ 6

メールアドレスを取得するコツ

ポータルサイトや HP からの反響はメールアドレス必須がほとんどなので、取得には困りません。しかし、現地来場、直接来店客の場合、メールアドレスを入手ができないことがあります。

そのため、メールマガジンを送りたくても、できなくて困っている会社様もあるでしょう。

ある会社のお話では、メールアドレスの取得率は2割ということもありました。

そこで今回はメールアドレスを取得する方法についていくつかご紹介していきます。

喜んでメールアドレスを登録してくれる企画を用意する

一つ目は、イベントやキャンペーンを企画し、案内資料を郵送、その申し込みを HP から行っていただく方法です。

ただし、そもそもイベント、キャンペーンへの応募数が少ないと意味がありません。

お客様も忙しいので、郵送で送られてきたキャンペーン資料を見る→ホームページを開く→企画ページへ移動する→応募する、という一連の作業は相当面倒に感じます。

お客様にとって魅力的なメリットがあって初めて、このプロセスを越えてお申込みいただけます。

若い方向けには素直にプレゼントキャンペーン

例えばよくある「感謝の意を込めて。●名へプレゼントキャンペーン」。

このキャンペーンは、物質生活を今より充実させたい、どちらかという年齢が若いご家族の応募が多いキャンペーンです。特に人気の家電やキャンプ用品などがあると応募する方は増えるでしょう。



住まいに興味を持っている人にはフォトコンテストも（ハードル高め）

さらに別のイベントとしては、今のお住まいで気に入っている一コマを写真撮影してもらい、フォトコンテストに応募してもらう方法があります。



後日、優秀賞を写真展のような形でホームページに掲載することでお客様

の自己満足感を高めることができる企画です。

フォトコンテストはすでに Instagram などを活用して実施している企業もあるのではないのでしょうか。住まいに対してこだわりを持っているお客様の食指が動くキャンペーンです。

待ちではなくプッシュして取得する仕組みも大事

メールアドレスを取得するには、企画だけではなく、タイミングや環境も仕組みとして整っていると取得率が高まります。

ある工務店様の事例をご紹介します。

その会社様では、定期点検の際、メンテナンス部門の方がお宅を訪問します。



この時に、イベントやキャンペーンをその場でご紹介し、そのタイミングで申し込んでもらうということを徹底しています。

皆さんもご経験あると

と思いますが、メールで送られてくる飲み会は自分から手を取らないけれど、人から直接頼まれたら飲み会に参加する、という人は結構多いものです。

アフター部門は住まいのメンテナンスが重視されがちですが、すべての施工主様とコミュニケーションをとれる最高のポジションにいるので、ぜひ活性化を検討してみてください。

手間はかかりますが、メールアドレスを飛躍的に取得する方法の1つとして捉えてください。

LINE でつながることも

最後に、対面でコミュニケーションが可能であれば、メールアドレスに固執することなく、LINE でつながり、コミュニケーションを取ることを検討してください。

LINE の普及率は年代にかかわらず 80%以上と言われています。

ご高齢の方でも、メールアドレスはないけれど、LINE はお孫さんとコミュニケーションを取るために使っているというケースも多いものです。

商談机や資料に LINE で友達になってください！と書いてあっても、なかなか自ら進んで友達になってくれるお客様は少ないですが、担当者が勧めれば意外とすんなり友達登録をしてくれます。

ただし友達になったからといって、LINE で営業情報等ばかり送ると、ブロックされますのでご注意ください。

◆思い立ったが吉日◆

秋の訪れを感じれそうで感じられない日々、いかがお過ごしでしょうか？編集の平田です。

私事ではございますが、実は最近引っ越しを検討しています。というのも家からオフィスまでの通勤時間が約1時間15分ほどあり、さすがに往復で2時間半もの時間を使うのはどうなのかなーと悩んでいたからです。

オフィスに近づくために引っ越すのはもちろんなのですが、自分の趣味やよく会う友人との距離、家から会社までの自転車通勤を強く推奨してくる曽根田さんなどいろいろと検討し、結果、東京の中野近辺をターゲットに絞りいろいろと調べていました。

そして先日ついに自分の理想とも言える賃貸物件を発見！駅徒歩や間取りなど条件はすべてOK！すぐにでも内見を…と思ったのですが「もしかしたらもっといいところあるかな…」と少し、本当に少しだけ迷って、翌日に内見の申し込みをしたんです。

物件の掲載日からまだ3日くらいだったので「さすがに大丈夫だろ」と思っていたら、「こちらの物件はもう決まっちゃって…」との電話が…。やっぱり良いと思った時にはすぐにでも何かアクションを起こさないとダメなんだなと改めて気づかされる経験になりました。とほほ。
(平田)



◆オリジナルTシャツ！！◆

なかなか外にも出られず、家にいる時間が多い日々…。何か始めようと考えていた折、ふと思い立ったのがTシャツ作り。

自分で着るための、簡単なデザインTシャツを作りたいなあと前々から考えて、この度やっとトライしました。

実は長瀬剛が好きな私。Tシャツ作るならこの文字を刺繍したいなと決めておりました。

「Bye Bye」ご存じ長瀬剛4枚目の名盤ですねえ。今回はお試して、これからも続々と作っていきたいと思っております。

早くこのTシャツを着てライブに行きたいです…。
(下里)



◆今回は麻婆豆腐です！◆

こんにちは！3回連続で美味しいものを紹介している北條です。

今回は、私が日本で一番美味しいと思っている麻婆豆腐と担々麺のお店を紹介します。

その名は、「雲林坊」！

弊社からだ、一番近くて神田駅の付近にあります。

毎回私は、麻婆豆腐と担々麺を半分ずつのセットで食べます。



このお店では、麻辣と山椒の多さが5段階で選べて、私はもちろん、毎回両方とも5を選択(かなり多め)！

かなり舌がしびれますが、とにかく美味しい！本当に美味しい！食レポをするほどの語彙力がなく、皆様に美味しさを伝えられないのが悔やまれます…他にも、九段下駅や高輪ゲートウェイ駅、日本橋駅、川口駅付近にもありますので、機会がありましたら是非行ってみてください！！

(北條)

◆ひとり観月会◆

朝晩は、スッカリ秋めいて来た、今日この頃…皆さま、何の秋、楽しんでいらっしゃいますか～？

秋といえば… 中秋の名月と言われるくらい、一年の中で一番キレイなお月様が姿を見せて下さいます☆今年、格別な輝きでした！！

ちょうど川にかかる橋を渡っていた時、立ち止まる人集りがあり、パシャパシャとしていた先に見えたのは…まーんまるなお月様！！

澄んだ空気に、それはそれは美しく、ムラ雲からヒョコッと現れて下さいましたー！

しばらくボヤ～っ。と見惚れてしまいました☆都心のビル街にも負けない輝き☆

月をテーマにした歌、結構あるのよねー♪

皆さまは、月を観て、どんな音楽聴こえて来ますかあ～？ (山下)



◆今年購入したカヤックが大活躍◆

今年購入したなかで一番活躍したものは、カヤックでした。夏の湖畔キャンプで大活躍！



インフレーターカヤックと言って、空気を入れて使うゴムボートと同じようなものなので、折りたたんで持ち運びができます。荷物の多いキャンプでもとっても便利。

我が家のブルドッグは体重が重いので泳ぎは得意ではないけど、水は大好き！！カヤックも大好きで安心して載せられます。

お友達に貸してもらった SUP も気に入ったみたい



なので、来年は SUP を購入しようか検討中。問題は主人が泳げないこと(笑)なので我が家では犬がおぼれた時の救出は私役目です(´;ω;`)ウゥ… (瀧本)

◆浅草の寿司の名店に！◆

こんにちは渡邊です。浅草にも少しずつ慣れてきた今日この頃、近所でいかにも浅草らしいお店を見つけました！

それがこちらです！これぞ the お寿司。しかもこれで 800 円！

有名店だそうでお値段もお手頃価格でおいしく頂きました♪

金太楼鮎さん、とてもおすすめてます♪お近くに来た際にはぜひ！！
(渡邊)



◆初 DIY ! ◆

こんにちは、事務の金子です。

先日ワクチン 2 回目を打ってきました！

2 回目は副作用が酷くなる人が多いとのことで、念の為翌日はお休みにしていたのですが...翌日起きてみると何もなく、熱も気だるさありませんでした(´▽`;))

1 日持て余してしまうと思い、前々からやってみたかった DIY に挑戦しました♪

出来上がったものがこちら！



※すべて工藤静香です！

CD の壁掛けラックです、初 DIY にしては上々じゃないでしょうか？

元々モノづくりは好きなので、楽しかったです。
(金子)

◆ ありがとうのコーナー ◆

ここでは弊社の社員が最近お世話になった方に改めてお礼をお伝えさせていただきます。

- ・須浦さん お誘い、ありがとうございます！
- ・加藤さん お付き合い、ありがとうございます！
- ・宮崎さん お付き合い、ありがとうございます！
- ・関さん お付き合い、ありがとうございます！
- ・藤田さん ご紹介、ありがとうございます！
- ・土田さん ご紹介、ありがとうございます！
- ・荒川さん ご協力、ありがとうございます！
- ・梅村さん ご協力、ありがとうございます！
- ・横井さん ご協力、ありがとうございます！
- ・与那覇さん ご協力、ありがとうございます！
- ・高田さん ご対応、ありがとうございます！
- ・金子さん ご相談、ありがとうございます！

他にもここには書ききれない皆様へ。いつもありがとうございます！

【プロフィール】

【氏名】 曾根田 太郎

【会社】 株式会社追客力

【出身地】 東京都江戸川区

【趣味】 ランニング、釣り、自転車、瞑想

【モットー】 七転び八起き

【その他】 マラソン大会に参加し、一段と走りたい熱が湧いてきました！小出監督の本で情報収集中です！次は 2 時間切りを目指して！

【経歴】 大学卒業後、会計系コンサルティング会社を経て、大手不動産ポータルサイト運営会社に営業として転職。IT と不動産について学ぶ。その後、WEB マーケティング会社を経て、(株)追客力を設立。営業支援システム、WEB マーケティングサービス、地元紹介丸投げパックを提供中。

