



曽根田通信

第36号

平成30年11月

株式会社追客力 電話：03-4455-9265 F A X：03-5539-4783

■■■この曽根田通信は、私がこれまでご縁のあった方にだけ差し上げている個人通信です■■■
今年の秋は長くないだろう。そう感じて今のうちに秋を満喫しようと、外出や自転車に乗る機会を意識的に増やしています。もうすぐ紅葉の季節でもあるので、街の散策が楽しみです。

◆ 瀬戸大橋と松山城 ◆

岡山→愛媛と出張に行ってきました。愛媛と岡山は近いイメージでしたが、そんなことはなかったですね！車で移動しましたが、初めて瀬戸大橋を渡りました。写真ではお伝えしきれないところが悔しいのですが、とにかく雄大。よくぞ、これだけの距離に、あれだけ大きな橋を造ったなと驚きです。構想した方から、実際に建設に携わったかたまで、本当に頭が上がりません。



さて、愛媛では比較的時間に余裕があったので、合間を縫って松山城を登城しました。観光用の城だろうと油断していたのですが、松山城は山城と知らず裏門から入ってしまい、登山道のような道を10分くらい登ってようやく城の姿が出てきます。



まず驚くのが石垣です。これまで見てきた城よりも高い高い。下から見ると反り立っています。

江戸時代、山城を登ってきてこんな高さまで大きな石を運搬してきた方々、本当にすごいと思います。

そして、城の中に入ると鎧兜を身に付けることができるコーナーがあったので、せっかくなので試着してみました。白いシャツに鎧兜はちょっとアンバランスですが、いい思い出になりました。



◆ 収穫の秋 ◆

大根、白菜、ネギが収穫期で、もうすぐ人参なども取れそう。鍋にいれたらきっと美味しいだろうと育つのを楽しみにしています。

大根をたくさん植えたので、間引きも兼ねて一足先に息子が収穫です。



身は味噌汁にし、肉と一緒に炒めたらとても美味でした。少し苦味があったのですが、これが自然の味ですかね。息子もおいしいと言って食べていました。

小松菜、ホウレンソウ、春菊と収穫が目白押しです。週末は鍋の日が多くなりそうですね。

◆ スタートダッシュに成功 ◆

先月号でお伝えしたダイエット。開始から2週間で3キロ減少に成功。間食を控えたのと片道80分の自転車通勤が効いているようです。有酸素運動、大事ですね。

見た目にも現れているようで1ヶ月ぶりにあった人からあごが細くなったと言われました。フィードバックがあると、モチベーションにつながりますね。

自転車のおかげか、自分でも太もも周りは締まってきた印象があります。効果が目に見えると嬉しいですね。

ただ、最近は食欲の秋のせいか油断してしまい、食事を結構しっかり取っています。きのこが美味しい。そのためか進捗は停滞気味。油断せずを引き締めていきたいと思います。

◆ 追客サプリ ◆

ー ネット反響が少ない住宅会社 ー

現在、ある住宅会社様で弊社のサービスを導入検討いただいています。

その時に話題になったのが、WEBからの資料請求や来場予約はあまりなく、チラシやTVCMを見て、直接、店舗や展示場に来場するお客様が多いということでした。

ネットの反響が少なくとも

住宅会社の担当の方と話をするとよく聞くお話です。

そのため、あまりネットに力を入れていない、という会社もあるのですが、国民の9割以上がスマートフォンを持っている時代です。特に住宅の場合は、一生の買い物。この会社に任せていいのか、信用できるのか、お客様はできる限り情報を収集するはず。そのため直接来店・来場する方がチラシを手にして来ても、ほとんどの場合、スマホなどで検索するのは間違いありません。

紙かネット、どちらか、という議論ではなく、あらゆるメディアを利用していることを前提として考えたほうがよいでしょう。

真剣なお客様ほどその後も情報収集

特に、真剣に検討する方であれば、改めてHPを訪問し、お客様の声などを丹念に見たいと考えるはずです。

今回お会いした住宅会社の方はそういった動きを把握しておきたい、ということで相談がありました。

どうすればいいのでしょうか？

来店・来場後のメールマガジンでの仕掛け

一つの方法としては、来店・来場時に記載してもらったアンケートに記載していただいたメールアドレス宛にお礼のメールなどを送り、HPにあるスタッフ情報やお客様情報を見せようという方法です。

マーケティング・オートメーションなどでは、メール本文を作成して過去のお客様に対して一斉にメールマガジンを送信できる機能があります。お客様が受け取ったメールからホームページを訪れると、お客様の動きを把握できるようになります。

来店、来場したお客様なので高い確率でメールは開封してもらえますでしょう。

ただ、そこからHPに誘導するためにはメールの文章力が試されます。

アンケートをスマホ・タブレットで

ほかにも店舗や展示場に来てもらったお客様にアンケートを記入してもらおう際、紙ベースではなく、お客様のスマートフォンなどで回答してもらおう方法があります。

アンケートに個人情報や検討状況などを入力してもらい、送信ボタンを押してもらおうとお客様を追跡し始めることができます。

ただし、お客様がいつも使っているデバイス・ブラウザで回答してもらおう必要があるため、運用については少々気を使います。

抽選に応募してもらおう方法

また、同じような方法で、アンケートに回答してもらったあとに、ウェブでプレゼント抽選という方法もあります。

来店・来場したお客様にURLを入力してもらい、特設ページに誘導、お名前と住所を登録してもらい、抽選結果が表示される。

抽選結果に応じてプレゼントを渡すわけですが、抽選開始のタイミングでお客様の行動を追跡できるようになります。

ネットとリアルが融合がうたわれてしばらくたちます。工夫次第で、リアルでしか接触していないお客様の動きを把握できます。追客をうまく進めるための参考としてください。

◆ まるちゃんコーナー ◆

好きな武将は高山右近！ まるやまです(*'▽')

【なんとなくというユルさがちょうどよい】

皆さん歴史はお好きでしょうか？ちなみに私は歴史が好きです！今回は、先日行ってきた松山城城主、加藤義明繋がりで思い出した「なんとなく歴史が学べる番組」をなんとなくご紹介します。

・「戦国鍋TV」

戦国時代をテーマに現代要素が加わり、楽しみながら歴史を学べる番組「戦国鍋TV（テレビ）」。
なぜ松山城と繋がったかと申しますと…。

番組内に歴史上の人物をモデルとしたアイドルが登場する歌謡コーナーがあり、そこに加藤義明が出ているのです！



その名も「SHICHIHON槍」。全員が戦国武将というフレッシュな7人組みユニット。

ちなみに、加藤義明は三番槍。

デビュー曲は「シズガタケの七本槍」！……。

お気づきの方もいらっしゃるかもしれませんが。そう、元ネタは光GENJIです。



他にも、B'zが元ネタの黒田官兵衛・竹中半兵衛のユニット「兵衛z」や、チェッカーズ、修二と彰、X JAPANなどが元ネタになっているユニットもあり、懐かしさと時代の流行を感じられる内容です。（舞台俳優さんが多く出ており、仮面ライダーをやっていた方も出ています。）

お堅いイメージの歴史ですが、歌って踊って、まずはなんとなく歴史に興味をもってみるのはいかがでしょうか？

◆ まずは曹操からスタート ◆

さて、今回からはよいよ三国志Vのアプリケーションをもとに、三国志の魅力を伝えていきます。三国志のゲームではよくあることですが、スタートするとまずは年代選びからです。激動の歴史なので、同じ人を選んでも、どの時代から始めるかで進め方が大きく変わります。

三国志の時代の時代背景は180年前後、後漢という国が中国を統治していました。長い間、安定が続き政治の腐敗や、贅沢三昧により庶民の税金が上がってしまい、世の中は荒れていました。どの時代や組織でも同じようです。そんな時に張角という人間がたまたま仙人から太平洋術の書という書物を受け、体得した結果、様々な術を使えることができるようになった。そこで、正義感の強い張角はこの力を使って、世の中を正すという志のもと、黄巾党（こうきんとう）という宗教組織を作り、役所を襲って中国全土を席卷した。（一昔前の日本を騒がせた宗教組織がありますが、時代が変わっても同じですね）

しかし、崇高な志とは裏腹に、黄巾党は役所だけでなく、村にも襲い掛かり盗賊と同じようなふるまいをしたため農民などは大きな迷惑を受けていました。そこで、黄巾党を壊滅するべく、中央政権が全土に散らばる豪族を集め、討伐に向かわせることになった。黄巾党と中央政権軍が戦いはじめるところが、三国志の実質の始まりといいでしよう。

中央政権軍の善戦により、黄巾党は壊滅させることができた。しかし、地方から集まった豪族たちは中央政権に力がないことを知り、自分がトップになろうと目論みます。その一人が董卓。この董卓が総理大臣のような地位に就いたものの暴虐無人なふるまいをしたため、三国志の主人公ともいえる曹操が旗揚げしたのが189年です。

前置きが長くなってしまいましたが、以上のような経緯から、ゲームではまず曹操を選択します。曹操は中国の中央から東に位置する陳留というところを本拠地にしており、四方が敵に囲まれています。配下の武将に非常に恵まれるので、基盤を築ければとても強い。歴史的にも三国の中でも一番巨大な魏という国を建国した方です。曹操は中国を統一できるのか？それとも志半ばで倒れるのか？どうぞ期待ください。



～ 発行者コラム ～

Mac から WindowsPC に買い替え…

MacBookAir を利用して 5 年経過、いろいろと操作に難が出てきたので買い換えることにしました。メールや Office 系のアプリケーションばかり扱っている私にとっては Mac である必要もなく、むしろ Windows のほうが Office の機能が充実している。そこで様々な方の話を参考に、ヒューレットパッカーの spectre シリーズを購入しました。

ただ、思いもよらない事態が発生。なんとキーボードが US 仕様で日本用のキーボードとは配置や入力規則が違う。慣れない操作のためか、パソコン仕事のスピードが著しく遅くなってしまいました。そうはいっても、買ったばかりの革靴のように慣れればフィットしかく使いつけていこうと思います。もし US キーボードを使っているかたいましたら、便利な機能など教えてください！



カッコいいんですが US キーボード…

小学校受験の結果は！？

息子を小学校受験させるか迷っていましたが、後悔しないためにも受験させることにしました。とはいっても肝心の本人は友達も多くいる地元の公立小学校に行くつもり。そこで妻が機転を利かせて小学生になる練習と息子に伝え、受験しました。

もしかしたら受かるかな？と思って結果報告を待つと、見事に不合格！やはりそんなに甘い世界ではないですね。ほかの子は試験対策をばっちりやっている子が多かったようです。早くから両親の意思を固めないと厳しいことを学びました。

合格はできなかったものの、今の息子の性格と生活態度を見ていると地元の公立小学校で揉まれるほうが本人のためかもしれない。妻も私もそう捉えて、これから始まる息子の小学校生活を見守っていきたいと思います

自転車を初洗浄

クロスバイクを購入して 1 年が経過しました。ちょこちょこと拭き掃除はしていたのですが、チェーンの汚れが気になってきました。調べてみると、チェーンやギアを綺麗にすれば、ペダルの力をスムーズに伝えるようになるとのこと。そこで、一大決心し、自分で自転車の洗浄を試みました。

ネットで調べてみると、洗浄の仕方について、たく

さんの記事が書いてあります。その中から自分でも出来そうな、5 点セットのものを購入。チェーンの専用洗剤なんてものがある



んですね。それを画像の青い容器に入れ、チェーンを挟み、ペダルを回すと…出るわ出るわ真っ黒い液体が！洗浄液がすぐに黒くなってしまいました。その後、ギア部分もブラシで洗い、専用ペーパーでふき取り、チェーン用の油をさして完了です。見違えるようなシルバーが現れました。1 年も放置してごめんよ…。道具も揃えたので、今後はこまめに洗浄していこうと思います。

◆ ありがとうのコーナー ◆

ここでは私、曾根田が最近お世話になった方に改めてお礼をお伝えさせていただきます。

- ・加藤さん……勉強会、ありがとうございました！
- ・河津さん…相談、ありがとうございました！
- ・高田さん…開発、ありがとうございます！
- ・猿山さん…開発、ありがとうございます！
- ・吉田さん…運用、調査ありがとうございます！
- ・久保道さん…運用、ありがとうございます！
- ・内田さん…制作、ありがとうございます！
- ・木村さん…制作、ありがとうございます！
- ・園さん……研修、ありがとうございます！
- ・森さん……調査、集計ありがとうございます！
- ・多井中さん…ご教授ありがとうございます！

他にもここには書ききれない皆様へ。

いつもありがとうございます！

【プロフィール】

【氏名】曾根田 太郎

【会社】株式会社追客力

【出身地】東京都江戸川区

【趣味】読書（特に歴史小説）、靴磨き

【モットー】七転び八起き

【その他】10月に事務所移転し、ようやく落ち着いてきたと思ったら、もう年末。時間が経つのは本当に早い！

【経歴】大学卒業後、会計系コンサルティング会社を経て、大手不動産ポータルサイト運営会社に営業として転職。IT と不動産について学ぶ。その後、WEB マーケティング会社を経て、(株)追客力を設立。営業マンが尊敬される社会を実現するべく、現在は営業支援システムを開発・提供中。